

# Senior Sales Manager für Logistik-Software im Automotive (w/m/d)

FULLY REMOTE

Bist du auf der Suche nach einer Stelle in einem aufstrebenden und dynamischen Start-Up, das von Technologie und Zukunftsdenken geprägt ist? Du bist motiviert gemeinsam mit uns die grüne Logistik der Zukunft zu gestalten? Dann bist du bei uns genau richtig!



Dich erwartet ein Arbeitsumfeld geprägt von ehrlichem Teamgeist und der Freiheit dich selbst zu entfalten. Wir legen großen Wert auf den Wohlfühlfaktor im Arbeitsumfeld, geprägt durch flache Hierarchien, sowie hohe Flexibilität in Bezug auf Zeit & Ort.

Wir betreuen mit unserer Optimierungssoftware zahlreiche Kunden aus vielen verschiedenen Ländern, mit den Zielen nicht nur Marktführer zu werden, sondern auch das nächste Unicorn zu schaffen. Das klingt für dich nach der richtigen Herausforderung? Dann freuen wir uns von dir zu hören.

### WAS ERWARTET DICH?

- Neukunden-Akquisition im DACH-Raum und Betreuung bis zum Abschluss
- Führen von Kunden-Meetings (Präsenz/Online) und Pflege im CRM
- Netzwerken & Unternehmensrepräsentation auf Messen & Kongressen
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Vertriebsunterlagen
- Weiterentwicklung & Umsetzung der vorhandenen Vertriebsstrategie
- Langfristiger Aufbau eines neuen Vertriebsstandortes in Deutschland

### WAS BRINGST DU MIT?

- Mind. 3 Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb
- Verständnis für komplexe Logistik-Prozesse der Automotive Zu- und Auslieferung
- Empathie, Überzeugungskraft & Lösungsorientierung
- Teamfähigkeit & eine strukturierte Arbeitsweise
- Eigenverantwortung & Selbstständigkeit im operativen Tagesgeschäft
- Reisebereitschaft
- Gute mündliche & schriftliche Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch & Englisch

### WORAUF KANNST DU DICH FREUEN?

- Faire und leistungsbezogene Entlohnung
- Ein ehrgeiziges, fokussiertes und junges Team, indem du dich entfalten kannst
- Herausfordernde Aufgaben mit Verantwortung & Selbstständigkeit in einem global expandierenden, international tätigen High-Tech-Startup
- Eine innovative Unternehmenskultur, wo der Mensch im Mittelpunkt steht
- Ein werteorientiertes Arbeitsumfeld, das kollegiale Zusammenarbeit fördert
- Intensive individuelle Förderung sowie berufliche & persönliche Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice

**Hinterlasse uns bitte deinen CV & ein Motivationsschreiben oder alternativ ein 1-Minuten-Video, wo du uns deine Stärken, Erfahrungen & den Reason Why ausdrückst. Wir freuen uns auf dich!**

Stefan Kreamsner

[jobs@s2-data.at](mailto:jobs@s2-data.at)